
【第114号】 営業力強化プログラム～ノウハウ集～ 2017.03.28

●面談のゴールを設定する●

「「「「「

「「「「「 発行元：株式会社パワフルブレインズ

<http://powerfulbrains.co.jp/info/sales>

-----発行部数＝magmag6部＋自社配信1,851部＝合計1,857部-----

-----PR-----

【永年手数料収入】

格安スマホ「もしもシークス」1次代理店募集

コツコツ積み上げた代理店収入が、永年に渡ってもらえます！

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/xmobile.html>

詳しい資料は「お問い合わせフォーム」からお願いします

⇒ <http://powerfulbrains.co.jp/form/xm.html>

-----PR-----

パワフルブレインズの西山です。

いつもご愛読ありがとうございます！

■本メールマガジンが不要な方は「不要」

■弊社からのすべての情報が不要な方は「すべて不要」

とご記入の上、ご返信下さいませ。

今日の渋谷は、久しぶりにとっても良いお天気です。

元気いっぱい営業活動を楽しんで行きましょう！

●面談のゴールを設定する●

日常的に営業活動を進めて行く中で、

着実に成果を出していく人と

成果が出たり出なかったりする人の違いの一つに

「面談のゴール設定」というのがあります。

着実に成果を出していく人は、

それぞれの面談ごとにきちんと面談のゴールを設定しています。

- ・見積もり提出の了解を取る
- ・上司の紹介を受ける
- ・口頭発注をもらう

といった感じで、各面談の目的を鮮明にして、

その目的をクリアするための事前準備をして、

面談のシナリオを設計して、

きちんと準備をしてから面談をしますので、

当然、成果が出やすくなります。

一方で、毎回惰性で面談をしてしまうと、

場当たりの対応になってしまって、

こちらの営業力というよりも

良い相手に当たれば契約が決まりますが、
あまり好意的でない方に当たると契約が決まらないという
相手任せの営業活動になってしまいます。

是非、一つひとつの面談について
きちんと面談のゴールを設定して
着実に成果を創出していきましょう！

●本日のまとめ

一回一回の面談を生産性高くこなしていくためには、
面談のゴールを設定することが有効です。
きちんと面談のゴールを設定して、着実に商談を進めていって、
大きな成果を創出していきましょう！

●バックナンバーはこちらです

営業力強化プログラム ～ノウハウ集～
バックナンバーはこちらです！
⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/info/salesmm.html>

【経営者コーチング】

新規事業、IPO、事業継承など、経営者に寄り添いながらアドバイス！

<http://www.powerfulbrains.co.jp/keiei/keiei.html>

詳しい資料は「お問い合わせフォーム」からお願いします

⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/keiei/keiei.html>

-----PR-----

●営業力強化プログラムの内容はこちらです

多くの企業で導入されている実践的な営業力強化プログラム。

詳細はこちらです！

⇒ <http://powerfulbrains.co.jp/info/sales>

●各種登録をお待ちしております

弊社代表西山公人のメールマガジン

「西山公人のコンサルティング日記」はこちら

⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/keiei/keieimm.html>

フランチャイズのプロが語る

「フランチャイズウォーカー」はこちら

⇒ http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/foc/mail_mag.html

弊社代表西山公人のブログ

「今を大事に、今を楽しむ」はこちら

⇒ <http://ameblo.jp/nishiyama1968/>

弊社代表西山公人のツイッター

「経営コンサル★西山公人」はこちら

⇒ <https://twitter.com/masatonishiyama>

1,857 部のメルマガ「営業力強化プログラム」に広告を出してみませんか？

●ヘッダー広告 32,400 円

●フッター広告 21,600 円

●号外広告 54,000 円

※ご検討の方は、こちらからご連絡下さい。

⇒ <http://form.os7.biz/f/58e693f5/>

個別コンサルティングも行っております。お気軽にお問い合わせ下さい。

※ご検討の方は、こちらをご覧ください。

⇒ <http://ameblo.jp/nishiyama1968/entry-11578439108.html>

■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■

株式会社パワフルブレインズ

代表取締役社長 西山 公人 (にしやま まさと)

〒150-0002

東京都渋谷区渋谷 2-7-12 佐藤ビル 3F

TEL : 03-5774-7411 FAX : 03-5774-7412

URL : <http://www.powerfulbrains.co.jp>

■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■

パワフルブレインズ 支援ブランド

【非外食フランチャイズ業態】

入浴専門デイスサービス「いきいきらいふ SPA」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/ikiiki.html>

美容室「11cut (イレブンカット)」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/11cut.html>

「スクルド エンジェル保育園」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/skuld.html>

幼児教室「コペル」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/copel.html>

格安スマホ「もしもシークス」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/xmobile.html>

【外食フランチャイズ業態】

大阪伝統の味「串カツ田中」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/tanaka.html>

インド定食「ターリー屋」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/thali.html>

激安酒場「一軒め酒場」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/ikkenme.html>

神戸だしお好み焼き「花門亭（かもんてい）」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/kamon.html>

ランチ専門配食弁当「やどかり弁当」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/yadokari.html>

宅配釜飯「釜のや」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/kamanoya.html>

高齢者向け配食サービス「まごころ弁当」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/magokoro.html>

うさぎカフェ「ニコラハウス」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/nicola.html>

健康中華庵「青蓮」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/seiren.html>

本場の味とサービス「セガフレード・ザネッティ・エスプレッソ」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/sega.html>

熟成牛ステーキ専門店「ゴッチーズビーフ」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/gotties.html>

牛カツ専門店「京都 勝牛」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/katsugyu.html>

魅惑の焼肉「金肉屋」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/kinnikuya.html>

パーフェクト餃子「ROCCOMAN (ロッコマン)」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/roccoman.html>

帯広名物 豚丼一番「ぶたいち」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/butaichi.html>