
【第100号】 営業力強化プログラム～ノウハウ集～ 2015.08.03

●検討ステップを共有する●

「 「 「 「 「 「

「 「 「 「 「 「 発行元：株式会社パワフルブレインズ

<http://powerfulbrains.co.jp/info/sales>

-----発行部数＝magmag2部＋自社配信 2,130部＝合計 2,132部-----

-----PR-----

【フランチャイズ事業説明会】

17坪で760万円超え！「インド定食ターリー屋」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/thali.html>

詳しい資料は「お問い合わせフォーム」からお願いします

⇒ <http://powerfulbrains.co.jp/form/thali.html>

-----PR-----

パワフルブレインズの西山です。

いつもご愛読ありがとうございます！

■本メールマガジンが不要な方は「不要」

■弊社からのすべての情報が不要な方は「すべて不要」

とご記入の上、ご返信下さいませ。

このメールマガジンも、ついに100号目となりました。

パチ、パチ、パチ。これからも、よろしくお願ひします！

それでは本日のテーマです。

●検討ステップを共有する●

営業活動をしていく中で、

案件を着実にステップアップさせていくには、

見込み顧客と「検討ステップ」を共有することが大事です。

普通の営業マンでも、次回アクションの共有はすると思います。

「それでは、来週火曜日の午前中にお電話をしますので、

それまでにご検討しておいてください。」

という形で、面談の終了時には確認をしていると思います。

しかしながら、

大きな成果を出しているプロフェッショナル営業マンですと、

面談の中で、ご契約までの検討ステップを共有していきます。

「まずは、●●についてご担当者様にご検討を頂き、

問題なければ、御社の定例会議で諮ってください。

そのタイミングで大卒のOKができましたら

お見積りをお持ちしますので、再度面談をお願いします。」

というように、もしうまく進んだとしたら、

双方で何をするのかについて、きちんと共有しておきます。

これにより、見込み顧客の方も自分が何をすれば良いのか把握できて、
格段に動きが良くなってきます。

是非みなさんも、

毎回のご面談の中で、検討のステップを共有して、

大きな成果の出せるプロフェッショナル人材になりましょう！

●本日のまとめ

見込み顧客のご担当者に対して、

ご契約までにどんな動きが必要かを事前に共有することが大事です。

検討ステップを共有して、スピーディーに動いて頂いて、

大きな成果の出せるプロフェッショナル人材になりましょう！

●バックナンバーはこちらです

営業力強化プログラム ～ノウハウ集～

バックナンバーはこちらです！

⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/info/salesmm.html>

-----PR-----

【フランチャイズ事業説明会】

17坪で760万円超え！「インド定食ターリー屋」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/thali.html>

詳しい資料は「お問い合わせフォーム」からお願いします

⇒ <http://powerfulbrains.co.jp/form/thali.html>

-----PR-----

●営業力強化プログラムの内容はこちらです

多くの企業で導入されている実践的な営業力強化プログラム。

詳細はこちらです！

⇒ <http://powerfulbrains.co.jp/info/sales>

●各種登録をお待ちしております

弊社代表西山公人のメールマガジン

「西山公人のコンサルティング日記」はこちら

⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/keiei/keieimm.html>

フランチャイズのプロが語る

「フランチャイズウォーカー」はこちら

⇒ http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/foc/mail_mag.html

弊社代表西山公人のブログ

「今を大事に、今を楽しむ」はこちら

⇒ <http://ameblo.jp/nishiyama1968/>

弊社代表西山公人のツイッター

「経営コンサル★西山公人」はこちら

⇒ <https://twitter.com/masatonishiyama>

2,132部のメルマガ「営業力強化プログラム」に広告を出してみませんか？

●ヘッダー広告 32,400円

●フッター広告 21,600円

●号外広告 54,000円

※ご検討の方は、こちらからご連絡下さい。

⇒ <http://form.os7.biz/f/58e693f5/>

個別コンサルティングも行っております。お気軽にお問合せ下さい。

※ご検討の方は、こちらをご覧ください。

⇒ <http://ameblo.jp/nishiyama1968/entry-11578439108.html>



株式会社パワフルブレインズ

代表取締役社長 西山 公人 (にしやま まさと)

〒150-0002

東京都渋谷区渋谷 2-7-12 佐藤ビル 3F

TEL : 03-5774-7411 FAX : 03-5774-7412

URL : <http://www.powerfulbrains.co.jp>



パワフルブレインズ 提携先フランチャイズブランド

【非外食フランチャイズ業態】

「スクルド エンジェル保育園」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/skuld.html>

幼児教室「コペル」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/copel.html>

機能訓練特化型介護予防デイサービス「GENKI NEXT」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/genkinext.html>

入浴専門デイサービス「いきいきらいふ SPA」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/ikiiki.html>

美容室「11cut (イレブンカット)」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/11cut.html>

【外食フランチャイズ業態】

熟成牛ステーキ専門店「ゴッチーズビーフ」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/gotties.html>

大阪伝統の味「串カツ田中」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/tanaka.html>

インド定食「ターリー屋」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/thali.html>

激安酒場「一軒め酒場」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/ikkenme.html>

ステーキハンバーグ&サラダバー「けん」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/ken.html>

神戸だしお好み焼き「花門亭 (かもんてい)」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/kamon.html>

健康中華庵「青蓮」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/seiren.html>

ランチ専門配食弁当「やどかり弁当」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/yadokari.html>

宅配釜飯「釜のや」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/kamanoya.html>

高齢者向け配食サービス「まごころ弁当」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/magokoro.html>

本場の味とサービル「セガフレード・ザネッティ・エスプレッソ」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/sega.html>

仕入れに強み「串や横丁」

<http://www.powerfulbrains.co.jp/fc/brands/kushi.html>