
【第94号】 営業力強化プログラム～ノウハウ集～ 2015.06.24

●笑顔に向けて●

「「「「「

「「「「「

発行元：株式会社パワフルブレインズ

<http://powerfulbrains.co.jp/info/sales> 発行部数 2,127 部

パワフルブレインズの西山です。

いつもご愛読ありがとうございます！

■本メールマガジンが不要な方は「不要」

■弊社からのすべての情報が不要な方は「すべて不要」

とご記入の上、ご返信下さいませ。

今日は真夏日ですね。

水分補給をしっかりとって、元気に張り切って営業しましょう！

それでは本日のテーマです！

「営業力強化プログラム」メールマガジンのバックナンバーはこちらから
⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/info/salesmm>

●笑顔に向けて●

長年営業活動をしていく中で、

ついつい表情についておろそかになってしまうことがあります。

営業に携わり始めた当初は、

まじめに一生懸命伝えていくために、

「まじめ」な顔をして営業をしていたものが、

いつの間にか、

「まじめ」な顔が「こわばった」顔になってしまっていて、

眉間にしわが寄っていて、

どこか近寄りがたいオーラを放っている方がいます。

こんな方からは、なかなか購入しようとは思いきいすよね。

やっぱり表情は大事です！

笑顔でさわやかに商品説明をしている人には好感が持てますし、

コミュニケーションも取りやすいと思います。

是非、みなさんも初心に戻り、

常に笑顔を意識して、

大きな成果の出せるプロフェッショナル人材になりましょう！

●本日のまとめ

商品も大事ですし、営業トークも大事です。

でもやっぱり基本はコミュニケーションの取りやすい笑顔だと思います。

みなさんも初心に戻って、笑顔を意識して、

大きな成果の出せるプロフェッショナル人材になりましょう！

●営業力強化プログラムの内容はこちらです

多くの企業で導入されている実践的な営業力強化プログラム。
詳細はこちらです！

⇒ <http://powerfulbrains.co.jp/info/sales>

●「営業力強化プログラム」メールマガジンのバックナンバーはこちらから

⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/info/salesmm>

■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■

株式会社パワフルブレインズ

代表取締役社長 西山 公人 (にしやま まさと)

〒150-0002

東京都渋谷区渋谷 2-7-12 佐藤ビル 3F

TEL : 03-5774-7411 FAX : 03-5774-7412

URL : <http://www.powerfulbrains.co.jp>

Twitter : <https://twitter.com/masatonishiyama>

blog : <http://ameblo.jp/nishiyama1968/>

