
【第63号】 営業力強化プログラム～ノウハウ集～ 2014.09.16

●深呼吸をして大きく伸びをする●

「「「「「

「「「「「 発行元：株式会社パワフルブレインズ

<http://powerfulbrains.co.jp/info/sales> 発行部数 2,101 部

パワフルブレインズの西山です。

いつもご愛読ありがとうございます！

■本メールマガジンが不要な方は「不要」

■弊社からのすべての情報が不要な方は「すべて不要」

とご記入の上、ご返信下さいませ。

あつという間に9月も後半戦です。

ヌケモレ無いようにして、元気に張り切っていきましょう！

それでは、本日のテーマです！

「営業力強化プログラム」メールマガジンのバックナンバーはこちらから
⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/info/salesmm>

●深呼吸をして大きく伸びをする●

いつもコンスタントに成果を出す

プロフェッショナル営業マンは、

気分や体調や周りの環境に振り回されることなく、

いつでも穏やかな心で

自分の能力を 100%出し切って営業活動をしています。

一方で、

成果が出たりでなかったりするアマチュア営業マンは、

気分や体調や周りの環境に振り回されて、

目の前の人に集中しなければならない時に

会社を出る前にかかってきた電話が気になったり、

自信を持って提案をしなければならない時に

会議で上司に叱られたことを思い出して萎縮してしまったり、

自分が持っている能力を 100%発揮することなく、

商談がボツになってしまったりします。

そこでそのような方におすすめなのは、

「深呼吸」と「大きく伸びをする」ことです。

たとえ気分がすぐれなくても

体調が今ひとつでも

上司にしかられたばかりでも、

目の前の面談に 100%集中するためには、

自分の心をリセットする必要があります。

深呼吸をすることで心のモヤモヤを取り去り、

大きく伸びをするをすることで、

縮こまっている心を柔らかくして、

目の前の面談に集中できるようになります。

「深呼吸」と「大きく伸びをする」ことで

どんな時も実力を 100%発揮して、

大きな成果の出せる

プロフェッショナル営業マンになりましょう！

10月9日（木）に営業力強化プログラムノウハウ公開セミナーを開催します。

ご都合のあう方は、是非ご参加ください！

⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/info/salesseminor.html>
