



ものすごく澄んだ青空ですね！

さて営業活動をしていく中で、

たくさんのアポイントが入っている時や、

提案資料やお見積り資料の作成が

大量に積みあがっている時など、

忙し過ぎて、

いっぱいいっぱいになってしまうことがあると思います。

適度な忙しさならば、

リズムよくテンポよく

メリハリをつけて仕事を進めていけば良いのですが、

過度な忙しさに嵌ってしまうと、

お客様からの依頼業務の提出漏れや、

アポイントの時間を間違ってしまったら、

部下とのミーティングを忘れてしまったと

著しく業務の生産性が落ちてしまいます。

そんな時は1・2分で良いので、

空を仰ぎ、

思い切り伸びをして、

大きく深呼吸をすると、

不思議と心が落ち着き、

視野が広くなり、

業務の生産性が上がってきます。

どんなに忙しくても平常心に戻り、

いつでも成果の出せる生産性の高い

プロフェッショナル営業マンになりましょう！

---

#### ●本日のまとめ

---

過度に忙しいときこそ、

一旦手を止めて、大空を仰いで、

いつでも成果を出せるプロフェッショナル営業マンになりましょう！

---

#### ●営業力強化プログラムの内容はこちらです

---

多くの企業で導入されている実践的な営業力強化プログラム。  
詳細はこちらです！

⇒ <http://powerfulbrains.co.jp/info/sales>

- 
- 「営業力強化プログラム」メールマガジンのバックナンバーはこちらから  
⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/info/salesmm>
- 

■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■

株式会社パワフルブレインズ

代表取締役社長 西山 公人 (にしやま まさと)

〒150-0002

東京都渋谷区渋谷 2-7-12 佐藤ビル 3F

TEL : 03-5774-7411 FAX : 03-5774-7412

URL : <http://www.powerfulbrains.co.jp>

Twitter : <https://twitter.com/masatonishiyama>

blog : <http://ameblo.jp/nishiyama1968/>

■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■