

---

【第27号】 営業力強化プログラム～ノウハウ集～ 2014.02.27

●自社紹介（自己紹介）の重要性●

「「「「「

「「「「「 発行元：株式会社パワフルブレインズ

<http://powerfulbrains.co.jp/info/sales> 発行部数 2,041 部

---

パワフルブレインズの西山です。

いつもご愛読ありがとうございます！

-----  
■本メールマガジンが不要な方は「不要」

■弊社からのすべての情報が不要な方は「すべて不要」

とご記入の上、返信下さいませ。

-----  
今日は久しぶりの雨ですね。

花粉が飛ばずに楽ちんです。

それでは、本日のテーマです！

-----  
「営業力強化プログラム」メールマガジンのバックナンバーはこちらから  
⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/info/salesmm>

---

●自社紹介（自己紹介）の重要性●

---

営業活動をしていく上で、結構重要なポイントに、

「顧客と自分との関係性」というのがあります。

自社が扱っている商品やサービスについて、

” お願いして買ってもらっている”

という関係もあれば、

” 先方のニーズに対して提案をして買ってもらっている”

あるいは、

” 先方から売ってほしいと言われて買ってもらっている”

という関係もあります。

単なる御用聞きではなく、

いかにしてお客様の役に立つ動きができるのか？

が、大事になってきます。

しかしながら、

はじめてお会いしたお客様に対して、

「御社のニーズはなんですか？」

「私をご提案します！」

と言ったところで、

まだこちらに対する信頼感も何も無い中、

単に怪しい人、

もしくはあまり優秀で無い人と思われるだけで、

良い関係性以前に、

コミュニケーションすらうまくいかない可能性もあります。

そんな中、初回の面談の際に、

かなりきちんと作りこまれた自社紹介（自己紹介）をすることで、

初回のお客様であっても、

「提案を受けてみよう」

という気持ちになってもらうことが可能です。

あまり上手に関係性が作れない営業マンは、

会社のパンフレットを手渡して、

「あとでご覧下さい。」だけで終わらせてしまい、

早速商談に入ろうします。

結果的に、なかなか顧客の情報を引き出せず、

案件が見込み化しないということになってしまいます。

一方で上手に関係性を作る営業マンだと、

- ・ 営業年数
- ・ 社員数
- ・ 拠点数
- ・ 代表者の書籍出版数
- ・ メディア掲載例
- ・ 自社サービスの導入事例

など、

「しっかりとした会社」で、

「結構世間では有名」で、

「今日の商品もたくさんの会社で導入されている」

ということをお伝えし、

相手の懐に入っていく、

ニーズを聴きだし、

ご提案につなげていきます。

また更に優秀な営業マンになると、

自己紹介のパターンを、法人営業の場合で、

1分バージョン、3分バージョン、5分バージョンなど

相手の忙しさ具合（聞いてくれる具合）に合わせて

もれなく伝えられるように、きちんと設計されています。

個人営業の場合ですと、

10秒パターン、30秒パターン、1分パターンくらいですね。

皆さんも是非、自社紹介について再点検をして、

営業の初期段階で良い関係性を構築するよう心掛けてみましょう！

---

#### ●本日のまとめ

---

顧客と自分との関係性はとても大事です。

初回面談時の自社紹介を創りこんで、

圧倒的な成果が出せる、プロ営業マンになりましょう！

---

#### ●営業力強化プログラムの内容はこちらです

---

多くの企業で導入されている実践的な営業力強化プログラム。

詳細はこちらです！

⇒ <http://powerfulbrains.co.jp/info/sales>

---

#### ●「営業力強化プログラム」メールマガジンのバックナンバーはこちらから

⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/info/salesmm>

---



株式会社パワフルブレインズ

代表取締役社長 西山 公人 (にしやま まさと)

〒150-0002

東京都渋谷区渋谷 2-7-12 佐藤ビル 3F

TEL : 03-5774-7411 FAX : 03-5774-7412

URL : <http://www.powerfulbrains.co.jp>

Twitter : <https://twitter.com/masatonishiyama>

blog : <http://ameblo.jp/nishiyama1968/>

