

---

【第24号】 営業力強化プログラム～ノウハウ集～ 2014.02.06

●自分を好きになる！●

「「「「「

「「「「「 発行元：株式会社パワフルブレインズ

<http://powerfulbrains.co.jp/info/sales> 発行部数 2,051 部

---

パワフルブレインズの西山です。

いつもご愛読ありがとうございます！

-----  
■本メールマガジンが不要な方は「不要」

■弊社からのすべての情報が不要な方は「すべて不要」

とご記入の上、返信下さいませ。

-----  
毎日とっても寒いですね。

もうすぐ春です、今日も張り切っていきましょう！

それでは、本日のテーマです！

-----  
「営業力強化プログラム」メールマガジンのバックナンバーはこちらから  
⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/info/salesmm>

---

●自分を好きになる！●

---

営業マン研修をしていると、

「私、自分に自信が無いんです。。。」

という相談を受けることがあります。

自分に自信が無ければ、

どんなに良い商品でも売れるわけ無いですよ。

そこで、自分に自信を持つための方法として、

「自分を徹底的に好きになる」

「好きになるための努力をする」

というお話をさせてもらっています。

自分で自分が好きになれば、

自信を持つことができます。

でも、

今までの営業成績や、

お客様の反応や、

上司や同僚達の意見などから

だんだんと自信がなくなっていくって、

今ではすっかり

「自分に自信のない営業マン」

になっているんですよね。

じゃあどうすればいいかといえば、

「自分を好きになるための努力」を

すればいいんです。

自分を好きになるための努力というのは、

徹底的に自分自身の活動を計測して、

昨日より今日、先週より今週、

先月より今月、前四半期より今四半期、

前半期より今半期、前年より今年、、、

自分のどんな能力が向上しているか？

また、どんな努力の結果能力が向上したのか？

結果がすぐに変わらなくても、

営業プロセスが成長しているという実感によって、

自分自信を好きになることができるはずです。

例えば、

TEL⇒アポ獲得率 とか

初回面談⇒提案面談率 とか

飛び込み件数 とか

初回面談⇒契約までのスピード とか

何でもいいんです。

できるだけ多くの計測をすることによって

自分を好きになって行くことができます。

また、徹底的に計測することで、

自分の改善ポイントもわかってきます。

自分自身の活動を徹底的に計測をして、

大きな成果を出せる

プロフェッショナル営業マンになりましょう！

---

●本日のまとめ

---

自分に自信がなければ、成果を出すことはできません。

自分自身を好きになる努力をして、日々営業活動を改善して、

圧倒的な成果が出せる、プロ営業マンになりましょう！

---

●営業力強化プログラムの内容はこちらです

---

多くの企業で導入されている実践的な営業力強化プログラム。

詳細はこちらです！

⇒ <http://powerfulbrains.co.jp/info/sales>

---

●「営業力強化プログラム」メールマガジンのバックナンバーはこちらから

⇒ <http://www.powerfulbrains.co.jp/info/salesmm>

---

■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■

株式会社パワフルブレインズ

代表取締役社長 西山 公人 (にしやま まさと)

〒150-0002

東京都渋谷区渋谷 2-7-12 佐藤ビル 3F

TEL : 03-5774-7411 FAX : 03-5774-7412

URL : <http://www.powerfulbrains.co.jp>

Twitter : <https://twitter.com/masatonishiyama>

blog : <http://ameblo.jp/nishiyama1968/>

■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■□■